



Desafio Palestrante 100K: Dia 3

Bem-vindos ao terceiro dia do Desafio Palestrante 100K! Hoje vamos explorar como cobrar alto e fechar grandes contratos, como precificar sua palestra de forma estratégica, e como se posicionar para vender para grandes empresas.

Estamos na metade desta maratona de cinco dias, onde o objetivo é descobrir meios de faturar pelo menos 100 mil reais neste mercado altamente competitivo, enquanto você muda a vida de outras pessoas compartilhando sua história e conhecimento.

 por Instituto Ted

Cronograma do Desafio

1

Dia 1

Identificamos potenciais contratantes e separamos pelo menos 10 nomes de empresas para prospecção.

2

Dia 2

Trabalhamos o produto milionário e exploramos as oportunidades do mercado de palestras.

3

Dia 3 (Hoje)

Como cobrar alto e fechar contratos lucrativos com palestras, precificação e técnicas de pitch persuasivo.

4

Dias 4 e 5

Aprofundamento em vendas, networking e estratégias avançadas para palestrantes.



Temas do Dia 3



Como cobrar alto e fechar contratos lucrativos

Estratégias para definir preços adequados e justificar seu valor no mercado.



Como precificar sua palestra

Métodos para determinar o valor justo baseado em sua experiência e posicionamento.



Como vender para empresas

Técnicas para abordar e fechar contratos com grandes organizações.



Técnicas de pitch persuasivo

Estruturas eficazes para apresentar sua proposta e converter em vendas.



Mapa para Começar do Zero



1 Definição de tema

Escolha intencionalmente um tema específico para se tornar referência.

2 Aprofundamento

Torne-se especialista no assunto escolhido através de estudo contínuo.

3 Posicionamento nas redes sociais

Mostre sua autoridade através de conteúdo consistente sobre seu tema.

4 Criação da palestra

Desenvolva uma palestra estruturada como um espetáculo, não apenas uma apresentação.

5 Treinamento intensivo

Pratique exaustivamente sua palestra antes de apresentá-la profissionalmente.

Construindo seu Portfólio

Palestras Gratuitas Estratégicas

Realize de 3 a 5 palestras gratuitas no máximo, com o objetivo específico de construir portfólio. Estas devem ser selecionadas estratégicamente para gerar material de qualidade.

Depoimentos

Colete depoimentos de quem assistiu suas palestras. Estes testemunhos são poderosos para gerar confiança em potenciais contratantes e demonstrar o impacto do seu trabalho.

Material Visual

Obtenha fotos e vídeos seus no palco. Este material visual é essencial para que as pessoas saibam que você é palestrante e possam ver sua presença de palco em ação.

YOUR NAME

Inspiring Speaker

ABOUT SPEAKING ENGAGEMENTS VIDEOS CONTACT



Escala de Precificação para Palestrantes



Iniciante

R\$5.000 por hora - Valor base para quem está começando profissionalmente



Intermediário

R\$7.000 a R\$10.000 por hora - Para palestrantes com alguma experiência e portfólio



Profissional

R\$15.000 a R\$20.000 por hora - Média do mercado para palestrantes estabelecidos



Celebridade

R\$30.000 a R\$200.000 por hora - Para palestrantes de grande renome e autoridade

Psicologia do Preço

Preço Baixo Demais

Quando você cobra muito abaixo do mercado, gera desconfiança sobre a qualidade do seu trabalho. As pessoas associam preço baixo com produto inferior, mesmo que sua palestra seja excelente.

Exemplo: Uma palestra de R\$500 pode fazer o contratante pensar: "Deve ser amador ou de baixa qualidade".

Preço Adequado

O preço correto transmite profissionalismo e valor. Quando você cobra de acordo com o mercado ou ligeiramente acima, as pessoas percebem seu trabalho como valioso.

Experimentos mostram que as pessoas valorizam mais o mesmo produto quando apresentado com embalagem premium e preço mais alto.



Calculando o Desafio 100K

100

Palestras de R\$1.000

Volume muito alto, trabalho excessivo

20

Palestras de R\$5.000

Volume moderado, mais viável

7

Palestras de R\$15.000

Volume baixo, meta facilmente
alcançável

Quanto maior o valor da sua palestra, menos apresentações você precisará fazer para atingir a meta de R\$100.000. Com estratégia correta, você pode alcançar esse objetivo com apenas 7 palestras de R\$15.000, tornando o desafio muito mais palpável.

Comparação de Valor: A Lição da Caneta



Caneta BIC

Preço: R\$1,50

Função: Escrever

Embalagem simples

Sem história ou significado especial



Caneta Montblanc

Preço: R\$2.300 a R\$10.000 (as mais básicas)

Função: Escrever

Embalagem sofisticada

Rica em storytelling e significado

Ambas as canetas cumprem a mesma função básica, mas a percepção de valor é completamente diferente. O storytelling, a embalagem e o posicionamento transformam um produto comum em um item de luxo desejado. O mesmo princípio se aplica à sua palestra.

Embalando sua Palestra para Maior Valor

Livros publicados

Ser autor aumenta sua autoridade e credibilidade no mercado

Credenciais

Formações, certificações e experiências relevantes que validam seu conhecimento

Portfólio visual

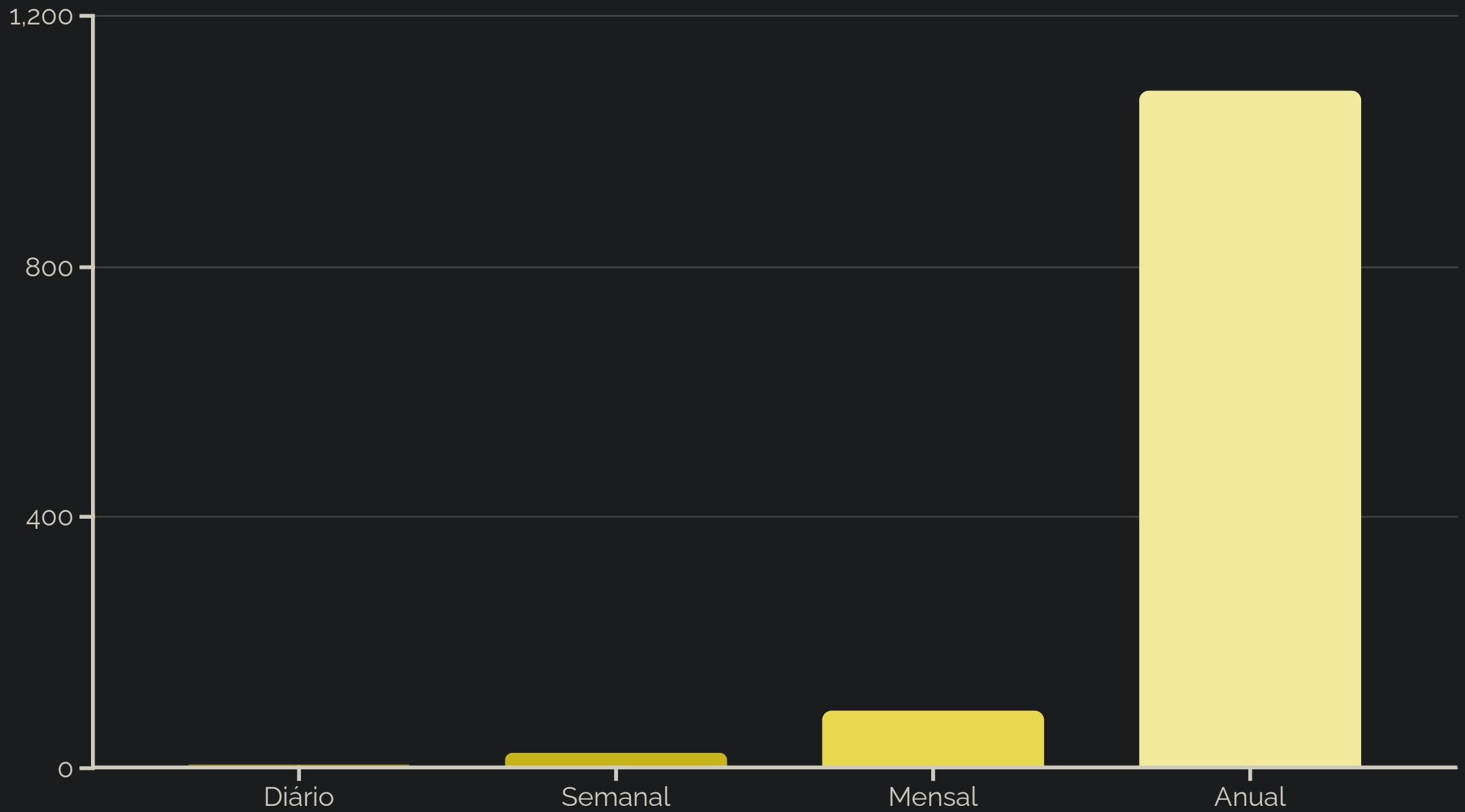
Vídeos e fotos de suas apresentações anteriores demonstram sua capacidade

Depoimento

Testemunhos de clientes satisfeitos que comprovam o impacto do seu trabalho



Exemplo Prático: Demonstrando Valor



Ao demonstrar que cada colaborador perde cerca de 4,5 horas por dia devido a interrupções, você pode calcular o impacto financeiro para a empresa. Se cada hora vale R\$50, um único colaborador representa uma perda de R\$60.000 por ano. Para uma empresa com 100 funcionários, isso significa R\$6 milhões anuais.

Quando você apresenta esses números, uma palestra de R\$60.000 parece um investimento pequeno comparado ao retorno potencial de milhões que ela pode gerar.

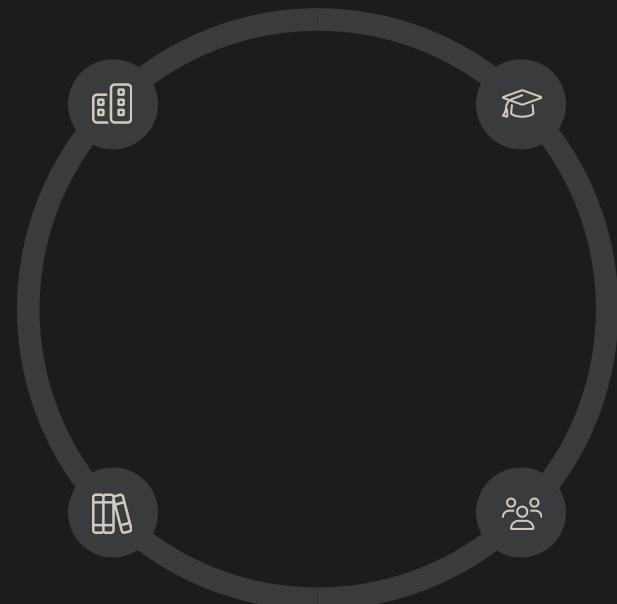
Formas de Ganhar Dinheiro com Palestras

Vender para empresas

Palestras corporativas pagas diretamente pelas organizações

Vender produtos na palestra

Comercialização de livros, cursos e mentorias durante ou após a apresentação



Vender para escolas

Palestras educacionais para instituições de ensino

Vender para eventos

Participação em congressos e eventos do setor

Obstáculos para o Sucesso

Mentalidade Limitante

Crenças negativas sobre seu valor e potencial no mercado. A forma como você pensa sobre si mesmo e suas capacidades pode ser o maior limitador do seu sucesso.

Falta de Estratégia

Ausência de um plano claro para posicionamento, especificação e vendas. Mesmo com talento, sem estratégia adequada, os resultados serão limitados.

Medo do Sucesso

Receio inconsciente de alcançar grandes resultados e não conseguir sustentá-los. Muitas pessoas temem não apenas o fracasso, mas também o sucesso e suas responsabilidades.



Antídoto para a Incapacidade



Sempre que o sentimento de incapacidade surgir, a solução é se capacitar ainda mais. Quanto mais você estuda e se prepara, mais confiante e competente se torna. A capacitação é a base que sustenta todo o seu crescimento profissional.

Resultados Reais de Alunos



Contrato de R\$90.000

"Acabamos de assinar R\$90.000, um único contrato, um único cliente. De verdade, como diz a Tati, o movimento extermina as travas e os bloqueios."



Primeiras Palestras

"Ontem fechei minha primeira palestra! O exercício foi muito poderoso, me fez me reconectar com meu propósito e entender meu valor no mercado."



Reconhecimento

"Eu não esperava ser aplaudido de pé. Sinceramente, me achava um patinho feio ali no meio de todo mundo. Agora entendo que minha história tem valor."

A Jornada do Palestrante



1

Primeiros passos

Começando com pequenas audiências, às vezes apenas uma pessoa, construindo experiência e confiança.

2

Desenvolvimento

Aprimorando técnicas, estudando com mentores, buscando conhecimento no Brasil e exterior.

3

Conquistas

Palestras em Harvard, eventos para milhares de pessoas, reconhecimento internacional.

4

Legado

Formando novos palestrantes, criando um movimento de comunicadores de impacto.

Mentalidade de Abundância

Mentalidade de Escassez

"Já tem muitos palestrantes falando sobre meu tema. Não vai sobrar espaço para mim."

"O mercado está saturado, não consigo competir com quem já está estabelecido."

"Se eu cobrar caro, ninguém vai querer me contratar."

Mentalidade de Abundância

"Quanto mais palestrantes no meu mercado, mais consciência sobre a importância do tema."

"Não tenho concorrentes, tenho parceiros de missão."

"Minha singularidade me torna único, independente de quantos falem sobre o mesmo tema."

O mercado de palestras é rico e abundante, com espaço para todos os profissionais que se destacam pela qualidade. Sua singularidade é seu maior diferencial, e não importa quantas pessoas falem sobre o mesmo tema - seu jeito de transmitir é único.

A sua Grande Oportunidade
de 2025.





Imersão Palcos Milionários



Três dias presenciais

Imersão intensiva em São Paulo (Alphaville) para construir ou lapidar sua palestra



Prática intensiva

70% do tempo dedicado a exercícios práticos e feedback imediato



Networking poderoso

Conexão com outros palestrantes e potenciais parceiros de negócios



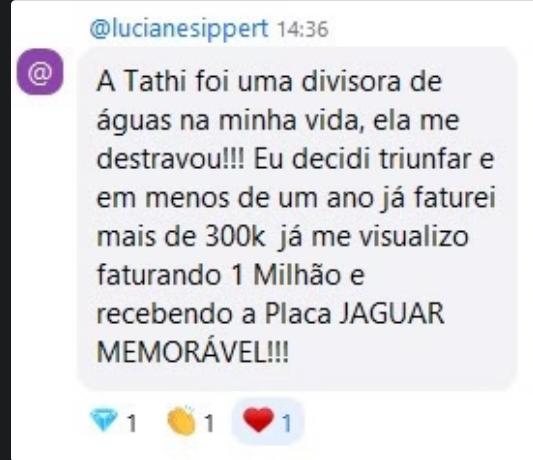
Resultado garantido

Sair com sua palestra pronta para apresentar e vender

Depoimentos de Participantes



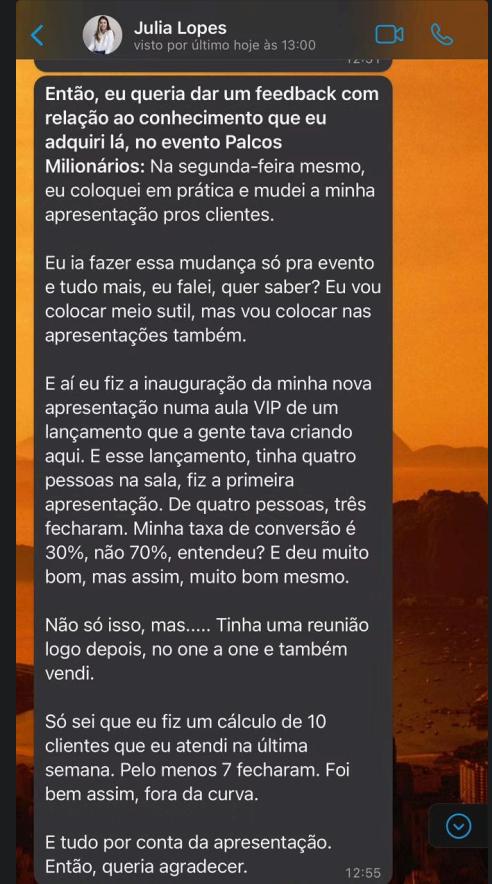
Fechou 2 palestras de R\$ 9 mil.



Faturou mais de R\$ 300 mil em menos de 1 ano.



Palestra há 20 anos, mas se considerou palestrante de verdade após a Imersão.



aumentou a taxa de conversão absurdamente.

"A grande transformação que percebi a partir do momento que fiz o Palcos Milionários foi que voltei a ter confiança em mim. Esses três dias me mostraram como montar minha palestra. Hoje saio daqui com a palestra pronta. É maravilhoso!"

O Que Você Aprenderá na Imersão



1 Identificação do tema ideal

Descobrir qual assunto combina com sua experiência, paixão e demanda do mercado

2 Estruturação da palestra

Construir um roteiro completo com abertura impactante, desenvolvimento e fechamento memorável

3 Técnicas de apresentação

Dominar recursos de comunicação verbal e não-verbal para cativar a audiência

4 Estratégias de monetização

Aprender múltiplas formas de gerar receita com seu conhecimento

5 Pitch de vendas

Desenvolver habilidade para vender sua palestra e produtos relacionados

Benefícios Exclusivos

Teste Vocacional de Palestrante

Ferramenta exclusiva que ajuda a identificar seu tema ideal de palestra, combinando suas habilidades, experiências e paixões com as demandas do mercado.

Feedback Personalizado

Avaliação detalhada da sua performance com orientações específicas para aprimoramento, realizada por especialistas em comunicação e apresentação.

Oportunidade de Palco

Chance de palestrar no Memorável Experience para 2.000 pessoas, com presença de contratantes, mídia e influenciadores do mercado.





Pacote Completo da Imersão

3

Dias de Imersão

Treinamento intensivo presencial

70%

Prática

Foco em exercícios e aplicação

100%

Acompanhamento

Supporte durante todo o processo

A Imersão Palcos Milionários é um programa completo que combina teoria e prática intensiva. Durante os três dias, você terá acompanhamento constante da Tati e sua equipe de mentores, garantindo que você saia com sua palestra pronta e confiança para apresentá-la.

Bônus Especiais

Roteiro de Feedback

Avaliação profissional da sua palestra com checklist completo de pontos fortes e oportunidades de melhoria

Encontros de Tira-Dúvidas

Quatro sessões online com mentores para esclarecer dúvidas e receber orientações personalizadas

Oficina de Vendas

Treinamento completo sobre como vender palestras, incluindo modelos de contrato, propostas e estratégias de negociação

Formação VPO

Acesso ao programa completo "Vivendo de Palestras Online" com oito áreas de desenvolvimento profissional



Formação Completa VPO



Desbravar

Superar o medo e construir a confiança necessária para ser um palestrante de sucesso. Descubra seu perfil de palestrante e como melhorar a produtividade para ganhar 4 horas extras por dia.

Influenciar

Aprenda a se posicionar nas redes sociais e criar uma comunicação influente. Técnicas para engajar, contar histórias poderosas e aumentar sua visibilidade profissional.

Posicionar

Posicionar-se como um palestrante único e transformador. Defina seu tema, nome e público-alvo para ser reconhecido pelo impacto e a transformação que você proporciona.

Aperfeiçoar

Lapide o conteúdo da sua palestra para criar apresentações memoráveis. Aprenda a estruturar e contar histórias de forma eficaz, elevando o nível das suas palestras.

Monetizar

Transforme seu conhecimento em fontes de renda variadas. Descubra como gerar dinheiro antes, durante e após a palestra, além de aprender a escrever e vender seu próprio livro.

Vender

Adquira habilidades de vendas e persuasão para fechar contratos de palestras com facilidade. Conheça os 7 passos para o sucesso e evite os erros comuns que muitos palestrantes cometem.

Empoderar

Reconheça o valor da sua história de vida e como isso pode impactar positivamente o público. Aprenda a expandir sua autoridade e estrutura com uma assessoria de imprensa e equipe própria.

Acelerar

Crie uma estratégia clara para acelerar sua carreira como palestrante e desenvolver um programa de Mentoria de alto ticket. Aprenda a estruturar um programa que gere resultados excepcionais para seus alunos.

Comunidade e Suporte

Liga Extraordinária

Equipe de 60 profissionais dedicados ao seu sucesso, oferecendo suporte técnico, orientação de conteúdo e assistência administrativa durante toda sua jornada.

Este time de especialistas está disponível para garantir que você supere obstáculos e maximize seus resultados como palestrante.

Comunidade de Palestrantes

Acesso a um grupo exclusivo com mais de 20.000 alunos, onde são compartilhadas oportunidades, novidades do mercado e networking estratégico.

Neste espaço, você descobre contratantes ativos, legislações relevantes e pode formar parcerias valiosas com outros palestrantes.

Oportunidades Exclusivas



Reality Show de Palestrantes

Participação gratuita em competição que seleciona palestrantes para o Memorável Experience



Agência de Palestrantes

Possibilidade de integrar o casting da agência e ser vendido para grandes empresas



Certificação

Recebimento do certificado com selo de qualidade do Instituto de Ângela



Consultoria de Marketing

Para os 30 primeiros inscritos: um dia inteiro de consultoria online com o time de marketing



Preço da Imersão Palcos Milionários:

- Valor normal: **R\$ 25.000**
- Oferta Exclusiva: **R\$ 14.997 à vista** ou **12x R\$ 1.505,73**

Bônus Exclusivos:

1. **Roteiro de Feedback da Palestra** - Avaliação personalizada em vídeo (Valor: **R\$ 7.000**)
2. **Quatro encontros de tira-dúvidas** com mentores ao longo de quatro meses (Valor: **R\$ 15.000**)
3. **Gravação da Oficina de Vendas** com técnicas, modelos de contrato e propostas (Valor: **R\$ 5.000**)
4. **Acesso à Formação "Vivendo de Palestras"** - Curso completo de monetização (Valor: **R\$ 13.000**)
5. **Consultoria de Marketing de Alto Impacto** para os 30 primeiros inscritos
6. **Participação no Memorável Experience** - Oportunidade de palestrar para 2.000 pessoas
7. **Reality Show de palestrantes** para se destacar ainda mais
8. **Certificado oficial** do Instituto Deândhela

Valor Total dos Bônus: R\$75.000

Oferta Final:

Investimento de **R\$ 14.997 à vista** ou **12x R\$ 1.505,73** incluindo todos os bônus.

Para os **30 primeiros**, consultoria de marketing exclusiva!

Por que investir:

A Imersão Palcos Milionários transforma palestrantes de qualquer nível em profissionais requisitados e bem remunerados. Com feedbacks personalizados, mentoria contínua e oportunidades reais de exposição, o investimento representa uma fração do retorno potencial para sua carreira.

FAÇA A SUA APLICAÇÃO AGORA PARA A IMERSÃO PALCOS MILIONÁRIOS!

Com uma condição Exclusiva para os 30 primeiros 

CLIQUE AQUI PARA RESERVAR A SUA VAGA!



Palestrar no TEDx

O que é TEDx

TEDx são eventos independentes organizados sob licença do TED. Enquanto o TED original acontece nos EUA, os TEDx são realizados em diversas cidades do mundo, incluindo muitas no Brasil.

Como ser convidado

Os organizadores buscam pessoas que são referência em suas áreas. É fundamental ter posicionamento digital consistente, mostrando sua expertise através de conteúdo relevante nas redes sociais.

Benefícios

Embora não pague cachê, o TEDx oferece grande visibilidade e autoridade. Sua palestra fica disponível no canal oficial, que tem milhões de seguidores, potencializando sua exposição global.

Estratégia de Permuta



Salão de Beleza

Ofereça treinamento para a equipe do salão em troca de serviços como corte de cabelo, manicure e outros tratamentos estéticos.

A permuta é uma excelente estratégia para palestrantes iniciantes, permitindo economizar em serviços que você já utiliza enquanto constrói portfólio e ganha experiência. Além disso, você obtém fotos, vídeos e depoimentos para compor seu material promocional.



Clínica Odontológica

Realize palestras motivacionais ou de atendimento ao cliente para a equipe da clínica em troca de tratamentos dentários ou estéticos.



Academia

Ofereça treinamentos sobre comunicação ou liderança para os funcionários em troca de mensalidades e serviços de personal trainer.



Técnica do Seeding



O que é

Plantar sementes de desejo sem fazer ofertas diretas, gerando interesse natural pelo seu trabalho

Como fazer

Mencionar discretamente casos de sucesso, serviços e resultados durante sua palestra

Exemplos

"Quando faço workshops de 8 horas, realizamos uma dinâmica que..." ou "Um cliente meu conseguiu..."

Resultado

Pessoas procuram você após a palestra interessadas em seus serviços, sem que você precise vender diretamente

Próximos Passos no Desafio

1 Defina o preço da sua palestra

Com base na escala apresentada, determine um valor que reflita seu nível atual e crie uma justificativa clara para esse valor.

2 Calcule quantas palestras precisa vender

Estabeleça quantas apresentações são necessárias para atingir a meta de R\$100.000 com o valor que você definiu.

3 Prepare-se para o Dia 4

Amanhã abordaremos estratégias avançadas de vendas, construção de marca pessoal e networking de alto nível.

4 Considere a Imersão Palcos Milionários

Avalie se este é o momento de acelerar sua jornada como palestrante com um treinamento intensivo e completo.

